idealo

idealo ist eine Berliner Erfolgsgeschichte: Im Jahr 2000 sind wir mit der Mission gestartet, unseren Nutzern zu helfen, richtige Kaufentscheidungen zu treffen. Heute zählen wir mit 1,5 Millionen Besuchen pro Tag, rund 50.000 Shops und über 330 Millionen Angeboten zu den beliebtesten deutschen E-Commerce-Websites* und sind eine der führenden europäischen Shopping- und Vergleichsplattformen. Als Preisvergleich sind wir aktuell in sechs Ländern (Deutschland, Frankreich, Großbritannien, Italien, Österreich und Spanien) vertreten.

Als Teil unseres Teams kannst Du Dich auf Freiräume, ein internationales und inspirierendes Arbeitsumfeld im Herzen von Berlin und den ganz eigenen idealo Spirit freuen. Besonders wichtig sind uns dabei Deine Ideen. Nicht nur unser Produktportfolio ist vielfältig, sondern auch die Menschen, die daran arbeiten. Wir wollen Dich so, wie Du bist! Dabei spielen Herkunft, Religion, Geschlecht, sexuelle Orientierung oder ein Schwerbehinderungsgrad keine Rolle.

Wenn Du Lust hast gemeinsam mit über 700 idealos aus 40 Nationen die Welt des Onlineshoppings zum Besseren zu verändern, bewirb Dich jetzt bei uns. (*lt. Similarweb, Visits Desktop + Mobile, Q4 2016, Deutschland)

(Junior) Account Manager (m|w|x) - Team International

Deine Aufgaben

- Du betreust und berätst unsere Bestandskund*innen proaktiv und stehst ihnen bei Fragen zur Seite
- Du baust eine enge Kundenbeziehung zu deinen Online Shops auf, in dem du regelmäßig zum Telefonhörer greifst und mit deinen Shops zusammen eigene Ideen umsetzt
- Du erkennst eigenständig neue Potenziale für deine Händler*innen, führst selbstständig Verhandlungsgespräche und bereitest diese sowohl vor als auch nach
- Das Team unterstützt du aktiv mit deinem Know-How und trägst damit zum stetigen Wissenstransfer bei
- Du repräsentiert idealo auf Messen in Deutschland und Österreich
- Du führst regelmäßig Recherchearbeiten durch, um immer den Blick für das Marktgeschehen zu behalten

Das bringst Du mit

- Du hast Lust mit Vollgas und tollen Kollegen*innen in unserem internationalen Sales und Account Management Team zu arbeiten und Verantwortung zu übernehmen
- Während deiner Karriere als Account Manager im E-Commerce oder Performance Marketing hast du gelernt, was Onlinehändlern aus Deutschland und Österreich wichtig ist, und wie du sie begeistern kannst
- Dank deiner strukturierten und analytischen Arbeitsweise behältst du immer den Überblick und fokussierst dich auf die wichtigen Themen
- Du bist erfolgshungrig und willst unseren Händler*innen dabei helfen das maximale Potenzial von idealo zu nutzen
- Du bist offen für neue Ansätze und willst dich weiterentwickeln
- Du sprichst auf muttersprachlichem Niveau Deutsch und verfügst zudem über gute Englischkenntnisse
- Du verfügst über ein souveränes Auftreten gepaart mit hervorragendem Kommunikations- und Verhandlungsgeschick

Bei idealo erwartet Dich

Die Möglichkeit der Weiterbildung für Deine individuelle Fach- oder Führungskarriere

Onboarding Programm inklusive Welcome Day, Schulungen und individueller Einarbeitung

Die Bereitstellung der Arbeitsgeräte, die Du benötigst, um Höchstleistungen zu bringen

Die Chance, gemeinsam an unseren Zielen zu arbeiten und immer wieder Neues zu schaffen

Der Freiraum, selbst zu bestimmen, wie Dein Tag aussehen soll und viel Eigenverantwortung

700 motivierte Kollegen, 37 Kitaplätze & ein cooler Büro-Loft Komplex in Berlin-Kreuzberg

---

Stephanie Gläser

+49 (0)30 800 970 185