



Mit über 30-jähriger Erfahrung gehört MCI zu den führenden Unternehmen in Deutschland im Bereich der Konzeption und Realisierung von Verbandstagungen, Kongressen, Ausstellungen, Events, Meetings und Incentives. Die Agentur ist Teil der MCI Group mit mehr als 2.500 Mitarbeitern in 31 Ländern und 61 eigenen Büros. Weitere Informationen findest Du unter: www.mci-group.com. oder unter <https://www.mci-live.de>.

Wir suchen ab sofort zur Unterstützung unseres Projektteams an den **Standorten Stuttgart, Berlin, Düsseldorf oder München** einen

Praktikant (m/w/d) Business Development im Bereich Meetings & Event

Was Dich erwartet

- aktive Unterstützung unseres Business Development Teams bei der Gewinnung von Neukunden
- Durchführung von Kunden- und Wettbewerbsrecherchen
- Suche und Recherche nach geeigneten Dienstleistern und Partnerfirmen
- Selbstständige Erstellung von Präsentationen und Angeboten für Kundentermine
- Datenbank- und Adressmanagement
- Angebots- und Präsentationsmanagement
- Zusammenstellung von Inhalten für Ausschreibungs-Angebote (wie z.B. Unternehmensinformationen, Referenzen etc.)
- Erstellung und grafische Gestaltung von Referenzen, Case Studies, Client Mappings, Präsentationen und Angeboten.
- selbständige Erstellung von Präsentationen für Kundentermine und Ausschreibungen
- Dienstleister- und Lieferantenmanagement
- Messerecherche, Ausstellersuche und das Erstellen von Listen für Akquise-Aktionen
- Unterstützung des BD Teams bei administrativen Aufgaben

Was Du mitbringst

- Du bist Student im Bereich Marketing und Vertrieb, Betriebswirtschaftslehre o.ä. oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du verfügst über erste Erfahrungen im Sales- und Marketing-Umfeld (z.B. durch Praktika oder studentische Aktivitäten) und bringst ein feines Gespür für Menschen, Trends, Marketing und Design mit
- der sichere Umgang mit den gängigen Office-Programmen sowie Foto- und Videobearbeitungssoftware stellt für Dich keine Herausforderung dar
- Du verfügst über exzellente Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, bist ausgesprochen kreativ und hast Freude am Schreiben von Werbetexten
- Du hast den Wunsch, gemeinsam mit einem starken Team Großes zu schaffen und verstehst persönliches Engagement, Teamfähigkeit und Freundlichkeit als Basis jeden Erfolgs
- Du bringst eine eigenverantwortliche und zuverlässige Arbeitsweise, Einsatzbereitschaft und Wissbegierde gegenüber neuen Themen mit
- im Rahmen Deines Pflichtpraktikums kannst Du uns für mindestens drei oder wünschenswerterweise 6 Monate unterstützen

Was wir Dir bieten

- eigenverantwortliche und spannende Mitarbeit an Sales- und Business Development Projekten zur Erschließung neuer Kundengruppen in ganz Deutschland
- eine offene "Du" orientierte Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien flexiblen Arbeitszeiten
- nachhaltige Aktionen, bei denen "Gutes" getan wird.
- kleine und feine Feel-Good-Aktionen, Parties, Events,...
- eine Praktikumsvergütung von 550,00 € pro Monat

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann bewirb Dich jetzt direkt online bei **Katja Spantig** (030 20 459459) mit Deinen aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Arbeitsproben) unter Angabe Deines präferierten Standortes und Deines frühestmöglichen Eintrittstermins.

