

## (Junior) Sales Manager (m/w/d)

**alphacoders** hat sich auf die Vermittlung von IT-Experten/innen, Programmierern/innen, Developer/innen und anderen Koryphäen im technischen Bereich spezialisiert. Als Teil der CareerTeam Gruppe, Europas führender Personalberatung für die Digitalbranche, vertrauen uns unsere Kunden bei der Vermittlung von Fach- und Führungskräften aus dem IT-Umfeld. Der Fokus liegt im „Perfect-Fit“ für Bewerberinnen und Bewerber und Unternehmen: Menschen und Jobs zusammenbringen, die wirklich zueinander passen.

Für die Weiterentwicklung und Mitgestaltung des fast vier Jahre reifen Startups suchen wir einen begeisterten (Junior) Sales Manager (m/w/d), der alphacoders sowohl durch technische Expertise als auch durch Sales Qualitäten nach vorne bringt.

### Deine Aufgaben

- Du bist für die Gewinnung von neuen Partnern sowie für das Key Account Management zuständig und trägst damit zur Geschäftsentwicklung von alphacoders bei
- Du unterstützt bei der strategischen Weiterentwicklung unserer Sales-Strategie und -Prozesse
- In enger Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung und unserem Pre-Sales Team führst du vorqualifizierte Leads zum Vertragsabschluss
- Du analysierst Kundenanforderungen und berätst unsere Partner hinsichtlich des IT-Umfelds sowie in den Bereichen Programmiersprachen, Frameworks, IT-Infrastruktur und in der Personalauswahl
- Du erstellst und verhandelst Angebote und Verträge und präsentierst unsere Dienstleistung auf Management- und Entscheidungsträgerebene
- Du vertrittst alphacoders auf Veranstaltungen wie IT- und Digitalmessen und baust dir dadurch ein Netzwerk an Interessenten und neuen Partnern auf

### Dein Profil

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Du bringst erste Erfahrung im Sales, insbesondere in der Neukundenakquise und im Key Account Management mit
- Idealerweise bist du ein Brancheninsider der Tech-, Digital- und Developer-Branche
- Du verfügst über exzellente Sales- Eigenschaften und den gewissen unternehmerischen Drive
- Du verstehst die Bedürfnisse potenzieller und bestehender Partner und verfügst über eine ausgeprägte Beratungskompetenz, Überzeugungskraft und eine hohe Lösungsorientierung
- Zudem beherrschst du Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift

### Was wir dir bieten

- Enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung sowohl im operativen Geschäft als auch bei der strategischen Weiterentwicklung des Vertriebs
- Start-Up Mentalität mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Ein junges, hochmotiviertes Team mit einer klaren Vision
- Herausfordernde Aufgaben mit großem Handlungsspielraum und viel kreativer Freiheit
- Eine angenehme und kollegiale Unternehmenskultur
- Die Möglichkeit aktiv das spannende Unternehmen alphacoders weiterzuentwickeln



Bei unserer Arbeit vertrauen wir einigen Grundwerten, die sich jeden Tag bezahlt machen: **Transparenz** bedeutet **Vertrauen** – jeder weiß, was jeder tut und jeder spricht offen darüber, woran er arbeitet. Wir sind **offen** und schätzen **Diversity** - bei uns wird niemand diskriminiert und Vielfalt geschätzt. Wir legen hohen Wert auf **Qualität** und **Gründlichkeit**, Datenpflege hat einen hohen Stellenwert und das Vier-oder-mehr-Augen-Prinzip bewährt sich ständig. **Fehler** dürfen und sollen gemacht, **Fragen** gestellt werden. Uns wäre es also abschließend noch wichtig, dass du dich da auch drin wiederfindest.

## Was noch dazu kommt

In unserem **modernen Office** im America Center in Spuckweite zur **Elbphilharmonie** findest du eine Truppe von High Potentials, die jeden Tag die Standardphrase „Startup mit flachen Hierarchien“ mit Leben ausfüllen. Wir sind entspannt und **gut drauf**, weil wir es uns erlauben können. In dem, was wir tun, sind wir **fokussiert** und arbeiten auf **Höchstleistung**. Unsere Kunden sind anspruchsvoll und gehören genauso zu den DAX30 wie zu den innovativsten Startups weltweit. Das lässt sich eben manchmal nur mit gemeinsamen Grill- und Bierabenden auf unserer grandiosen **Dachterrasse** ausgleichen und darin sind wir in jedem Fall weltklasse.

## Was du jetzt tun kannst

Klingt das nach dir? Gern geben wir dir noch mehr Infos zur Position, den Anforderungen und natürlich auch dem Team von alphacoders.

Solltest du vorab schon einmal Fragen haben oder uns deine Bewerbungsunterlagen zusenden wollen, schicke diese gern per Mail unter Angabe der Referenznummer 4014AK an [jobs@careerteam.de](mailto:jobs@careerteam.de).

Deine Ansprechpartnerin ist Annemie Lietz.