



Inside Sales Account Manager (f/m/d)

Hewlett Packard Enterprise (HPE) ist ein weltweit führendes Unternehmen im Bereich der Unternehmenstechnologie mit ca. 62.000 Mitarbeitern. Unser Erfolg basiert auf der Fähigkeit unserer Mitarbeiter, Ideen voranzutreiben und daraus Innovationen für unsere Kunden und Partner auf der ganzen Welt zu entwickeln. Mit der optimalen Kombination aus Technologien, Services und Partnern, sowie flexiblen Finanzierungs- und Nutzungsmodellen, unterstützen wir unsere Kunden in allen Bereichen der digitalen Transformation. Seit Mai 2018 betreuen wir als HPE Sales Center Kunden und Partner in Deutschland und Österreich.

Deine Aufgaben

- Proaktiver Verkauf des kompletten HPE Produktportfolios, Lösungen und Services an Bestandskunden
- Aufbau und Betreuung eines Kundenportfolios in einer bestimmten Region/ zugeordneten Accounts
- Analyse von Kundenindustrien und Wettbewerbssituationen, um das HPE Portfolio bestmöglich an die Bedürfnisse und Ziele des Kunden anzupassen (Account Management)
- Identifikation neuer Trends und Vertriebsmöglichkeiten am Markt
- Teilnahme an Produktkampagnen zur Steigerung des Umsatzes und Generierung neuer Projekte

Dein Profil

- Hochschulabschluss oder abgeschlossene Ausbildung mit anschließender Berufserfahrung
- Interesse am Vertrieb bzw. erste Berufserfahrungen in diesem Bereich
- Starkes Organisationstalent und effektives Zeitmanagement
- Präsentations- und Kommunikationsstärke, auch auf Managementebene
- Sehr gute Kenntnisse in Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Unser Angebot

- Direkteinstieg in den IT Sales
- 3-monatiges Onboarding
- Kontinuierliche Trainings- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eigenverantwortung ab dem ersten Tag
- Aufbau eines wertvollen Netzwerkes in der IT Branche (Kunden, Partner sowie Kollegen)
- unbefristeter Arbeitsvertrag
- 30 Urlaubstage
- Work-Life-Balance
- Ein diverses und dynamisches Arbeitsumfeld in einem zentral gelegenen Coworking Space mit Ausblick über Berlin
- Attraktive Vergütung und ein Paket an zusätzlichen Benefits, u.a. teilweise Kostenerstattung der Berliner Monatskarte (ABC), kostenlose Basismitgliedschaft bei einem Verbund von verschiedenen Fitness- und Wellnesseinrichtungen, kostenloses Angebot an Getränken

Wir haben dein Interesse geweckt? Dann bewirb dich bei uns. Wir freuen uns über jede aussagekräftige Bewerbung!

Ansprechpartner: Alben Angelova (albenaa@hpe.com)

Bewerbung auf folgender Internetseite möglich: <https://www.hpe.com/de>