



Trainee Programm im B2B Sales & Management (m/w/divers)

Bist Du nach Deinem Studienabschluss bereit für einen Karriere Kickstart? Besitzt Du eine hohe Motivation und viel Energie, Dinge voranzutreiben? Willst Du bei einem international agierenden Tech-Unternehmen arbeiten, das Wert auf die Entwicklung Deiner persönlichen und fachlichen Fähigkeiten legt?

Dann sind wir auf der Suche nach Dir! Willkommen bei Meltwater.

Was wir Dir bieten:



Das Meltwater Traineeprogramm im Bereich International Sales & Management bietet Dir einen extrem ambitionierten Karriereweg mit vielseitigen Möglichkeiten für persönliches und professionelles Wachstum in einer internationalen Umgebung.

Was Dich bei uns erwartet:

- Du erfährst eine intensive fachliche Ausbildung im B2B SaaS Sales
- Du unterstützt und lernst von erfahrenen KollegInnen unserer New Business und Growth Management Teams, welche maßgeblich für das Wachstum der DACH Region verantwortlich sind - **werde jetzt ein Teil davon!**
- Du übernimmst früh Verantwortung für Deine eigenen Kundenprozesse und sprichst mit Entscheidungsträgern hochkarätiger Unternehmen
- Du lernst die Geschäftsentwicklung & Kundenakquise von Grund auf kennen
- Du wendest Dein stetig wachsendes wirtschaftliches Verständnis tagtäglich an und analysierst Unternehmensprozesse
- Du erfassst den Mehrwert der Meltwater Produkte für Organisationen & Firmen und wirst Experte im Mehrwert stiftenden Vertrieb unserer Produkte

- Du hast vielfältige Möglichkeiten, Dich weiterzuentwickeln - sei es im Sales oder im Team Management!

Was Du mitbringst:

- Ein abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium mit sehr guten Ergebnissen
- 0-3 Jahre Arbeitserfahrung – vorzugsweise im B2B-Bereich – sowie internationale Erfahrungen
- Ein gutes Gespür für wirtschaftliche & kommerzielle Zusammenhänge
- Viel Motivation und den Willen, etwas zu bewegen und ambitionierte Ziele zu erreichen
- Exzellente Deutschkenntnisse & fließendes Englisch
- Hervorragende kommunikative & soziale Fähigkeiten
- Leidenschaft für die Bereiche Consultative Sales, Business Development & Management

Was wir Dir bieten:

- Ein unbefristetes Arbeitsverhältnis in einem Nachwuchsführungskräfteprogramm
- Ein diverses & hochmotiviertes Team in einem internationalen Unternehmensumfeld
- Eine Unternehmenskultur, die sich durch Spaß, Erfolg & Respekt auszeichnet
- Einen persönlichen Mentor & intensive Coachings
- Vielfältige Möglichkeiten für eine schnelle Weiterentwicklung im Unternehmen
- Einen einzigartigen Arbeitsplatz unter der Leitung unseres vierbeinigen Feel-Good-Managers im Herzen der Stadt mit der Flexibilität regelmäßig "remote" zu arbeiten
- (Virtuelle) Team Events oder Firmenparties laden zum Feiern der gemeinsamen Erfolge ein
- Ein attraktives Jahreszielgehalt bestehend aus einem Grundgehalt und einem ungedeckelten, variablen Vergütungsanteil sowie vielen anderen Benefits

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung unter folgendem Link:

<https://emp.jobylon.com/applications/jobs/63101/create/>

Bei Fragen wende dich gerne an Deinen Meltwater Kontakt:

Johanna Tewelde

Talent Acquisition Manager

+49 3056795816

johanna.tewelde@meltwater.com