



Du möchtest die Zukunft eines erfolgreichen HR-Tech-Unternehmens mitgestalten?

Dann bist Du bei uns richtig. Wir sind Pionier der digitalen Reisekostenabrechnung in der Cloud und zählen heute zu den führenden Anbietern von HR-Software in Deutschland. Seit 25 Jahren digitalisieren wir die Personalprozesse in mittelständischen Unternehmen und verhelfen diesen so zu schlankeren HR-Strukturen. Das erreichen wir nur auf Basis unserer gelebten Werte: Miteinander, Tatendrang, Verantwortung, Authentizität, Wirksamkeit und Wertigkeit.

Als modernes Unternehmen verbinden wir die Bodenständigkeit und Stabilität des klassischen Mittelstandes mit der Flexibilität und Kultur eines Start-ups. Wir zählen aktuell rund 190 Mitarbeitende und haben Büros an drei Standorten (Freiburg, Frankfurt und Berlin).

Aufgrund unseres starken Wachstums suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt Verstärkung für unser Partner Sales Team in Berlin.

Firmenname

HRworks

Tätigkeitsbereich

Vertrieb und Handel

Karrierestufe

Studium/Praktikum/Ausbild

Arbeitsort

10555 Berlin,
Deutschland
Hybrides Arbeiten

Arbeitsverhältnis

Werkstudent

Ansprechpartner

Fabian Ly
07614795489
fabian.ly@hrworks.de

Stellenanzeige

<https://jobs.hrworks.de/?id=38c600>

Deine Aufgaben

- Du unterstützt das operative Sales-Team im Tagesgeschäft
- Du wirkst bei spannenden Projekten und Kampagnen mit
- Du führst grundlegende Research-Tätigkeiten durch
- Du erstellst Long- und Shortlists für unseren Outbound-Kanal
- Du unterstützt bei der Identifikation potenzieller Targets und relevanter Channels



Dein Profil

- Du verfügst über sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Du zeichnest Dich durch ein ausgeprägtes analytisches Denkvermögen aus
- Du bringst hohe Eigeninitiative mit und hast Freude daran, selbstständig zu arbeiten
- Du bist teamfähig und arbeitest Dich schnell in neue Themen ein
- Du zeigst Ausdauer und Durchhaltevermögen, auch wenn Aufgaben länger

andauern

- Du interessierst Dich für moderne Sales-Prozesse und HR-Tech-Themen

Wir bieten Dir

- Ein etabliertes Unternehmen mit flachen Hierarchien und Start-up-Mentalität
- Eine Unternehmenskultur, in der Mitgestaltung erwünscht ist und Zusammenarbeit Spaß macht
- Anspruchsvolle Aufgaben und spannende Projekte samt Entwicklungsperspektiven
- Verantwortung und einen gesunden Umgang mit Fehlern
- Ein engagiertes Team mit großem Know-how und einer guten Portion Humor
- Flexible Arbeitszeiten (12 - 16 Std./Woche) und die Möglichkeit, durch ein hybrides Modell mobil zu arbeiten
- Einen modernen Arbeitsplatz in zentraler Lage in Berlin

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung samt frühestmöglichem Eintrittsdatum und Gehaltswunsch. Auf ein Anschreiben verzichten wir.